

Menedżer Sprzedaży



Czym będziesz się zajmował/a?

- budowaniem struktury zespołu sprzedaży
- przeprowadzaniem szkoleń oraz rozmów motywacyjnych
- zarządzaniem zespołem w oparciu o jakość, etykę i najwyższe standardy współpracy
- realizacją planów sprzedażowych
- współtworzeniem dobrej atmosfery w oddziale

Kogo poszukujemy?

Szukamy osób:

- z wykształceniem wyższym (minimum licencjat)
- z doświadczeniem na stanowisku managerskim w sprzedaży
- z doświadczeniem w prowadzeniu skutecznej rekrutacji
- zadaniowych, nastawionych na sukces
- otwartych, komunikatywnych
- z wysoką etyką zawodową
- umiejętnie korzystających z nowoczesnych kanałów online (social media)

Co oferujemy?

- możliwość rozwoju zawodowego w dużej firmie – jasna ścieżka rozwoju i awansu zawodowego
- atrakcyjny, wysoko-prowizyjny, wieloelementowy system wynagrodzenia
- nadprowizja z zespołu
- udział w licznych konkursach, możliwość zdobycia cennych nagród
- udział w szkoleniach, spotkaniach integracyjnych i wydarzeniach biznesowych

Dołącz do nas. Wyślij CV na: praca@energiawfirmie.pl