

Przedstawiciel Handlowy



Co będzie należało do Twoich codziennych zadań?

- Aktywne pozyskiwanie nowych klientów w terenie oraz telefonicznie i budowanie trwałych relacji biznesowych,
- Współpraca z zespołem przy realizacji celów sprzedażowych i obsługi klientów.

Czego od Ciebie oczekujemy?

- Chęć do nauki i otwartość na nowe wyzwania (doświadczenie nie jest wymagane),
- Prezentacja ofert i doradztwo w zakresie dostępnych rozwiązań energetycznych
- Gotowość do pracy w dynamicznym środowisku i zespołowość
- Prawo jazdy kat. B mile widziane

Co możemy Ci zaoferować?

- Zatrudnienie w oparciu o umowę B2B lub umowę zlecenie
- Atrakcyjne wynagrodzenie prowizyjne z możliwością wysokich zarobków
- Samochód służbowy dla najlepszych
- Profesjonalne szkolenia produktowe i sprzedażowe
- Pracę w młodym, dynamicznie rozwijającym się zespole
- Możliwość pracy w trybie hybrydowym

Dołącz do nas. Wyślij CV na: praca@energiawfirmie.pl